Edizione 2023
Dati al 31/12/2022

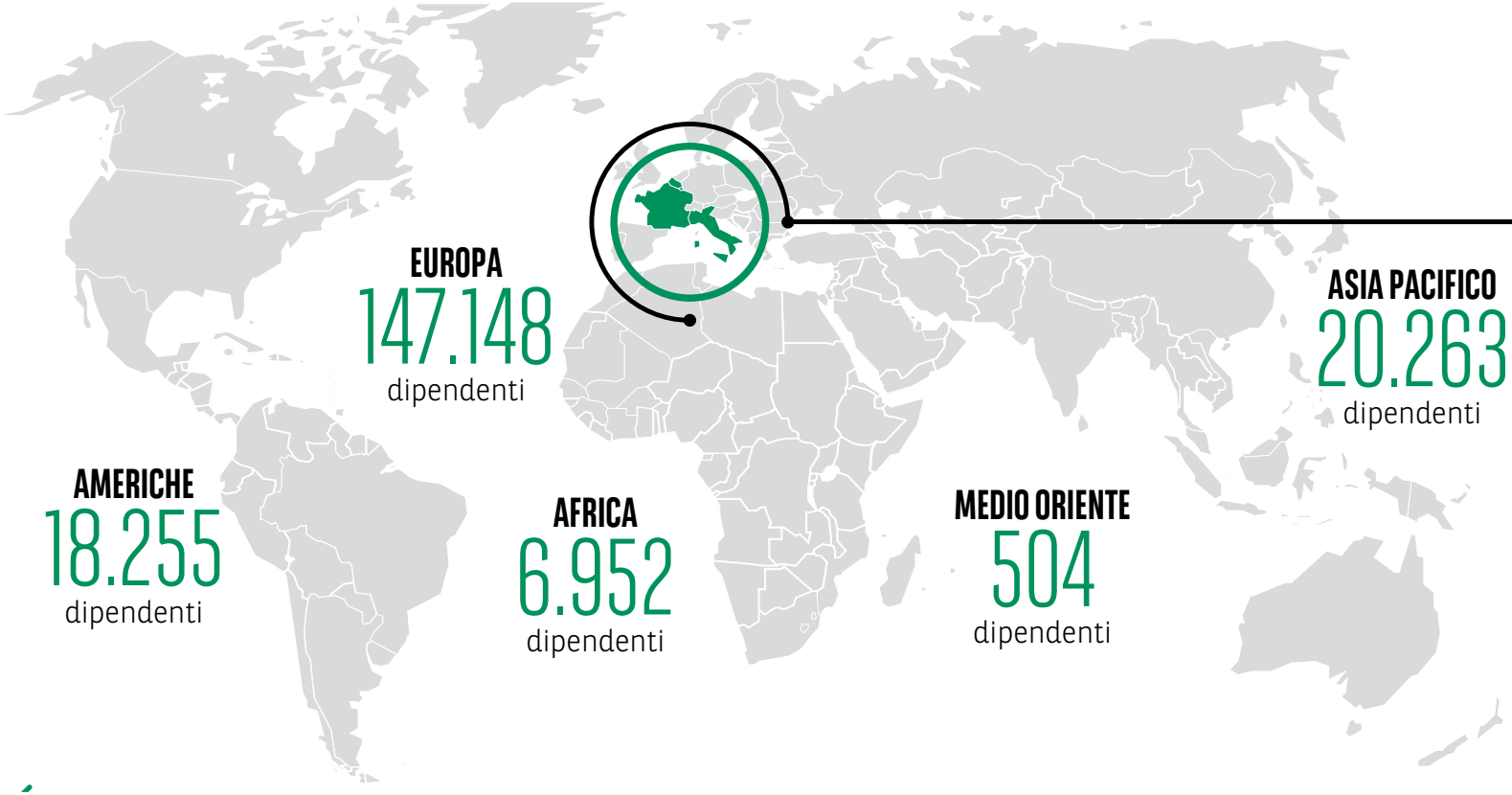
GRUPPO BNP PARIBAS ITALIA

BNP PARIBAS

La banca per un mondo che cambia

UN PARTNER GLOBALE PER IL VOSTRO BUSINESS

193.122 dipendenti nel mondo in 65 paesi



4 mercati DOMESTICI

FRANCIA
56.136 dipendenti

ITALIA
16.102 dipendenti

BELGIO
12.847 dipendenti

LUSSEMBURGO
3.573 dipendenti

IL GRUPPO BNP PARIBAS

BNP PARIBAS

COMMERCIAL, PERSONAL BANKING & SERVICES

COMMERCIAL & PERSONAL BANKING

- FRANCE
- BELGIUM
- ITALY
- LUXEMBOURG
- EUROPE MEDITERRANEAN

SPECIALISED BUSINESSES

- PERSONAL FINANCE
- ARVAL
- LEASING SOLUTIONS
- NEW DIGITAL BUSINESSES
- PERSONAL INVESTORS

INVESTMENT & PROTECTION SERVICES

- CARDIF
- WEALTH MANAGEMENT
- ASSET MANAGEMENT
- REAL ESTATE
- PRINCIPAL INVESTMENTS

CIB

CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- GLOBAL MARKETS
- GLOBAL BANKING
- SECURITIES SERVICES

GRUPPO BNP PARIBAS: UN MODELLO DISTINTIVO ED EFFICACE

BNP Paribas si basa sul suo MODELLO DIVERSIFICATO E INTEGRATO per fornire una risposta coordinata alle esigenze dei propri clienti. Questo modello, che implica una forte coesione fra le diverse linee di business, rafforza la performance del Gruppo in ogni contesto rappresentando un autentico vantaggio concorrenziale.

UN MODELLO ORIENTATO AL CLIENTE

Il Gruppo sta sviluppando un approccio a lungo termine nelle relazioni con i clienti, che si basa in particolare su una solida gestione dei rischi.

UN MODELLO INTEGRATO

Grazie alla collaborazione tra tutte le sue linee di business e alla sua presenza mondiale, il Gruppo soddisfa le più diverse esigenze dei propri clienti, sostenendone lo sviluppo.

UN MODELLO DIVERSIFICATO

La diversicazione del Gruppo in termini di segmenti di clientela, di regioni, di settori e di linee di business ne garantisce la grande stabilità.

UN MODELLO SU SCALA

Il Gruppo sfrutta la digitalizzazione e le nuove tecnologie per rafforzare le proprie capacità operative e beneficiare di una crescita a costo marginale più contenuto.

Il Gruppo occupa una posizione unica, come LEADER EUROPEO con piattaforme commerciali performanti.

LEADER NELLE ATTIVITÀ DI FLUSSO

- Leader europeo in Cash Management & Trade Finance
- Primo network di factoring in Europa

LEADER NEL CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- Top 3 nell'area EMEA e n° 1 CIB in Europa
- Leader nei mercati dei capitali dell'area EMEA
- N° 1 nella Custodia titoli nell'area EMEA
- N° 1 nel DCM (Debt Capital Market) e nei crediti sindacati nell'area EMEA

LEADER IN INVESTMENT & PROTECTION SERVICES

- Assicurazione: leader mondiale nell'assicurazione sui prestiti
- Leader nell'investimento sostenibile
- Leader nel Wealth Management nell'area Euro

LEADER NEI SERVIZI SPECIALIZZATI

- Leader in Europa nel noleggio a lungo termine (Arval)
- Top 3 nel leasing in Europa (Leasing Solutions)
- Player di primo piano nel credito al consumo in Europa
- Nickel, leader nel segmento delle "neobanche"

PIANO GTS 2025: GROWTH, TECHNOLOGY, SUSTAINABILITY

GTS 2025 GROWTH TECHNOLOGY SUSTAINABILITY

FORTI AMBIZIONI

GROWTH

Continua **crescita redditizia** facendo leva sulle posizioni di leadership europea del Gruppo.

TECHNOLOGY

La **tecnologia** come strumento per un **miglioramento continuo** dell'esperienza del cliente/dipendente e dell'**efficienza operativa**.

SUSTAINABILITY

Mobilitazione di tutte le linee di business del Gruppo per accelerare la risposta alle **sfide della finanza sostenibile.**

SUPPORTATE DA UN MODELLO PERFORMANTE

PIATTAFORMA DI BUSINESS LEADER IN EUROPA...

...STRATEGICAMENTE ALLINEATE PER SERVIRE I CLIENTI E I PARTNER...

...CON IL PIENO CONTRIBUTO DEL MODELLO DI BUSINESS INTEGRATO E TRASFORMATO.

E ARTICOLATE SU TRE ASSI

TECNOLOGIA E INDUSTRIALIZZAZIONE: IL FULCRO DEL NOSTRO MODELLO

FINANZA SOSTENIBILE E CSR: UN IMPEGNO SU LARGA SCALA

SVILUPPO DELLE POTENZIALITÀ E DELL'IMPEGNO DEI DIPENDENTI

CHE CONSENTONO DI

- Favorire la **crescita organica.**
- Acquisire **quote di mercato.**
- Sviluppare **nuove opportunità.**
- Generare **economie di scala.**

UN LEADER RICONOSCIUTO NELLA SOSTENIBILITÀ

87 mld €
Finanziamenti sostenibili

32 mld €
Obligazioni sostenibili

223 mld €
Asset under Management art. 8 e 9 SFDR fondi aperti distribuiti in Europa

2 mld €
Sostegno ad imprenditoria a impatto sociale

44 mld €
Finanziamenti per l'accompagnamento dei clienti verso la transizione per un'economia a basse emissioni dii carbonio

28,2 mld €
Esposizione creditizia dedicata alla produzione di energia a basse emissioni di carbonio

PARTNERSHIP

#1 globale per Sustainable Bonds & Sustainable Linked Loans

Membro fondatore

LEADERSHIP

Euromoney's awards for Excellence 2022
"Migliore banca al mondo e in Europa Occidentale per la finanza sostenibile"

"Migliore banca al mondo per i dati e la tecnologia ESG"

Global 100 Most Sustainable Corporations 2023
1° Banca francese
4° mondiale

Environmental Finance 2022
leader per il miglior progresso Net Zero dell'anno in EMEA

RATING NON FINANZIARI

AGENZIA	RATING 2022	INTEGRAZINE NEI RELATIVI INDICI
FTSE Russel	4,4/5 (4,4/5 2021)	FTSE4Good Global Index Series
ISS (ESG Corporate Rating)	C+ (C+ 2021)	Prime (Best-in-class status)
MSCI (ESG Rating)	AA (AA 2021)	
Standard & Poor's (Corporate Sustainability Assessment)	84/100 (82/100 2021)	DJSI World - DJSI Europe
Sustainalytics (ESG Risk Rating)	Rischio medio - 25,4/40* (Rischio medio - 25,6/40 2021)	STOXX Global ESG Leaders
Moody's ESG Solution (ESG Profile)	71/100 (71/100 2021) 1° banca europea	Euronext-Vigeo Eiris: World 120 Europe 120 et France 20
EcoVadis	72/100 (72/100 2021)	Top 4% del ranking

Dati 2022

UN'AMPIA OFFERTA DI SOLUZIONI DI FINANZA SOSTENIBILE

ACCELERARE LA TRANSIZIONE DEL MODELLO DI BUSINESS

- M&A a supporto della transizione
- Collaborazione o investimento in iniziative sostenibili
- Dismissioni e riqualificazioni

ALLINEARE INVESTIMENTI E FINANZIAMENTI A OBIETTIVI DI SOSTENIBILITÀ

- Prestiti e obbligazioni ESG-linked
- Derivati e garanzie ESG-linked
- Fondi ESG / Impact / Carbon-Neutral
- Depositi sostenibili
- Acquisti di azioni proprie a impatto positivo

EFFICIENZA ENERGETICA E DECARBONIZZAZIONE DEGLI ATTIVI

- Prestiti e obbligazioni verdi o sostenibili
- Finanziamenti verdi alle esportazioni
- Finanza di progetto per rinnovabili
- Leasing di impianti/macchinari per la decarbonizzazione
- Efficienza energetica degli immobili
- Sviluppo immobiliare sostenibile
- Decarbonizzazione sistema logistico
- Leasing di materiale elettronico con riuso e riciclo
- Elettrificazione flotta veicoli aziendali
- Altre soluzioni di mobilità sostenibile

COMPENSARE L'IMPRONTA RESIDUALE DI CO_2

- Compensazione volontaria delle emissioni
- Gestione ETS e derivati sulla CO_2

COOPERARE PER OFFRIRE SERVIZI INTEGRATI E SOSTENIBILI

- Supporto alla vendita di beni e servizi a supporto della transizione energetica, del consumo responsabile e dell'inclusione sociale
- Mobilità come servizio

COINVOLGERE FORNITORI E CLIENTI

- Finanziamento a fornitori e factoring ESG-linked
- Finanziamento crediti sostenibile
- Per B2C: promozione consumo sostenibile e inclusione

COINVOLGERE DIPENDENTI E COMUNITÀ LOCALI

- Soluzioni di mobilità sostenibile per dipendenti
- Fondi pensione sostenibili
- Soluzioni per l'inclusione sociale, microfinanza
- Cofinanziamento pubblico-privato, finanziamento progetti per lo sviluppo

LE INIZIATIVE DI SOLIDARIETÀ DEL GRUPPO IN ITALIA

INTERNAZIONALI BNL D'ITALIA
BNP PARIBAS

per micro
il microcredito in italia

FONDAZIONE
Telethon

FONDAZIONE BNL
GRUPPO BNP PARIBAS

CINEMA
FESTA DEL CINEMA DI ROMA

Rescue & Recover Fund
by BNP PARIBAS
Ukraine Emergency
Earthquake in Turkey / Syria

UNHCR
The UN Refugee Agency

MEDECINS SANS FRONTIERES
DOCTORS WITHOUT BORDERS

Save the Children

Dynamo Camp
Right to happiness

Red Cross

FAI

SanPatrignano

L'ECOSISTEMA WELFARE E SOSTENIBILITÀ

DEDICATO ALLE AZIENDE E AL BENESSERE DEI LORO DIPENDENTI

WellMAKERS by BNP PARIBAS

- OFFERTA COMPLETA
- UNICO ENTRY POINT
- FORTE ANIMAZIONE TERRITORIALE

MARKETPLACE			OFFERTA WELFARE	
BNP PARIBAS		PARTNERS	DOUBLEYOU	JOINTLY
LA MIGLIORE OFFERTA RETAIL DEL GRUPPO BNPP	INTERA GAMMA DI PRODOTTI E SERVIZI SOSTENIBILI	BRAND NAZIONALI ED INTERNAZIONALI A PREZZI SCONTATI	PIATTAFORMA PER UTILIZZARE I FRINGE BENEFITS	SERVIZI DI ASSISTENZA AD ANZIANI E BAMBINI

COACHING SOSTENIBILITÀ	COACHING WELFARE	WellMAKERS ACADEMY	ADVISORY PRODOTTO	WellMAKERS CORNER

IL GRUPPO BNP PARIBAS IN ITALIA

CIRCA **16.000** DIPENDENTI

OLTRE **5 mln** di CLIENTI tra RETAIL, CORPORATE e ISTITUZIONALI

14 ENTITÀ PRINCIPALI

COMMERCIAL, PERSONAL BANKING & SERVICES cpbs

- BNL BNP PARIBAS
- IFITALIA BNP PARIBAS
- ARTIGIANCASSA BNP PARIBAS
- SERVIZIO ITALIA GRUPPO BNP PARIBAS
- findomestic GRUPPO BNP PARIBAS
- ARVAL BNP PARIBAS GROUP
- BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS
- BNP PARIBAS 3 STEP IT
- FLOA
- FINANCIT BNL Gruppo BNP Paribas e Poste Italiane

INVESTMENT & PROTECTION SERVICES IPS

- BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT
- BNP PARIBAS REAL ESTATE
- BNP PARIBAS CARDIF

CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING CIB

- BNP PARIBAS CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

BNL BNP PARIBAS: CHI SIAMO

BNL, con oltre 100 anni di attività, è uno dei principali gruppi bancari italiani e tra i più noti brand in Italia, presente su tutto il territorio nazionale con Filiali, Centri Private Banking e Hub Wealth Management, Centri Corporate & SME e Pubblica Amministrazione.

CIRCA **10.000** DIPENDENTI

OLTRE **2,5 mln** di CLIENTI

659 FILIALI
DI CUI **197** DIGITALI

1.560 ATM

21 AREE RETAIL

25 CENTRI PRIVATE BANKING

47 CENTRI SME, CORPORATE E PUBBLICA AMMINISTRAZIONE

2° BANCA in Italia per fiducia dei clienti nella loro prima Banca*

4° per BRAND EQUITY*

top EMPLOYER ITALIA ITALY 2023 CERTIFIED EXCELLENCE IN EMPLOYEE CONDITIONS

top EMPLOYER EUROPE 2023 CERTIFIED EXCELLENCE IN EMPLOYEE CONDITIONS **

* Eumetra
** nell'ambito del riconoscimento del Gruppo BNP Paribas

LA RETE BNL: UN'ORGANIZZAZIONE AL SERVIZIO DI TUTTI I CLIENTI DEL GRUPPO IN ITALIA

GTS 2025 GROWTH TECHNOLOGY SUSTAINABILITY

BNL BNP PARIBAS

BENEFICI DEL MODELLO IN COERENZA CON LA VISIONE DI CRESCITA, TECNOLOGIA E SOSTENIBILITÀ

PIÙ VICINI AI NOSTRI CLIENTI

UNA MIGLIORE QUALITÀ DEL SERVIZIO BASATO SU UNA RELAZIONE QUOTIDIANA

- Approccio commerciale agile, semplice e veloce orientato al business per rispondere ai bisogni dei nostri Clienti sia a livello locale che nazionale ed internazionale
- Alto livello di qualità e specializzazione di BNL nell'unità dell'integrazione commerciale fortemente radicata sul territorio

UN'OFFERTA DI PRODOTTI E SERVIZI ESTESA , SPECIALIZZATA ED INNOVATIVA

- Offerta di prodotti e servizi estesa e specializzata attraverso soluzioni innovative e piattaforme di gruppo e partnership
- Sostenibilità: valorizzazione dei principi ESG nei prodotti e nella cultura per confermare la nostra leadership ESG in Italia

UNA RELAZIONE CON I NOSTRI CLIENTI GUIDATA DA UN EQUILIBRIO TRA IL FATTORE "UMANO" E DIGITALE

- Prossimità ai nostri Clienti rafforzata, attraverso una migliore copertura territoriale insieme all'accessibilità e disponibilità anche da remoto (Modello Omnicanale)
- Gestione dedicata e specializzata della relazione con i nostri Clienti
- Processi, strumenti e piattaforme tecnologiche a supporto della rete commerciale, dei Gestori, Bankers e dei nostri Clienti (App, Web, Mobile, ...)

UN MODELLO OPERATIVO INDUSTRIALE E RESILIENTE

- Ottimizzazione dei processi
- Affidabilità e sicurezza delle procedure informatiche
- Maggiori sinergie tra BNL e le altre società del Gruppo BNP Paribas, affinché possa essere messo a disposizione dei nostri clienti tutto il potenziale del nostro Gruppo

LA RETE BNL: UN MODELLO DI DISTRIBUZIONE INTEGRATO

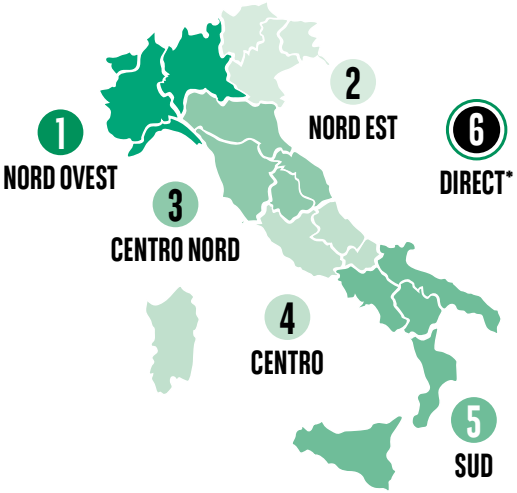
GTS 2025 GROWTH TECHNOLOGY SUSTAINABILITY

BNL BNP PARIBAS

MODELLO DI DISTRIBUZIONE INTEGRATO PER MIGLIORARE SIGNIFICATIVAMENTE L'EFFICIENZA DEL SERVIZIO AI CLIENTI, CAPITALIZZANDO SUI PUNTI DI FORZA DEL GRUPPO BNP PARIBAS (SPECIALIZZAZIONE E SINERGIE)

RETE BNL

5 TERRITORI FISICI + 1 DIRECT*



+

RETI AGENTI ALTAMENTE SPECIALIZZATE CON UN FORTE PRESIDIO TERRITORIALE

BNL-BNP PARIBAS LIFE BANKER

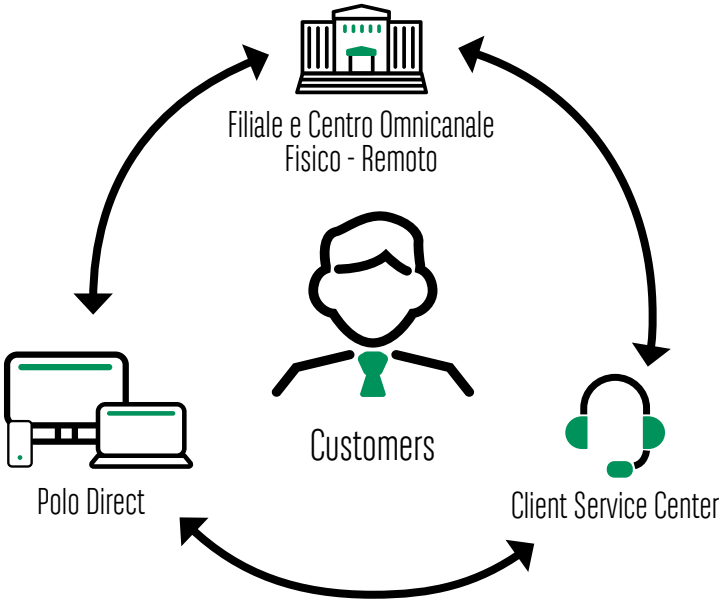
SPECIALIZZATI NELLA CONSULENZA FINANZIARIA

FINANCIAL BANKERS

SPECIALIZZATI NEI PRODOTTI DI FINANZIAMENTO

+

IL CLIENT SERVICE CENTER PER COMPLETARE IL MODELLO DISTRIBUTIVO INTEGRATO



*Il DIRECT copre l'intero territorio nazionale

INDICE

- GRUPPO BNP PARIBAS
- CORPORATE BANKING
- PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT
- ARVAL
- ASSET MANAGEMENT
- CARDIF
- FINDOMESTIC
- FLOA
- LEASING SOLUTIONS
- 3 STEP IT
- REAL ESTATE

CORPORATE BANKING›

BNP PARIBAS

BNL
BNP PARIBAS

La banca
per un mondo
che cambia

BNP PARIBAS AL SERVIZIO DELLA CLIENTELA CORPORATE IN ITALIA

FINANZIAMENTI

- Finanziamenti strutturati e specializzati, operazioni di cartolarizzazione
- Factoring
- Leasing

GLOBAL MARKETS

- Soluzioni di investimento della liquidità
- Derivati e soluzioni di copertura su tassi, cambi e commodity
- Strategic equity e derivati su equity
- Ricerca e market intelligence

TRANSACTION BANKING

- Trade Finance
- Cash Management
- FX Solutions
- Acquiring

SECURITIES SERVICES

- Custodia titoli, clearing e regolamento delle transazioni in strumenti finanziari
- Servizi di banca depositaria e data analytics
- Servizi di gestione del collaterale, prestito titoli e cambi

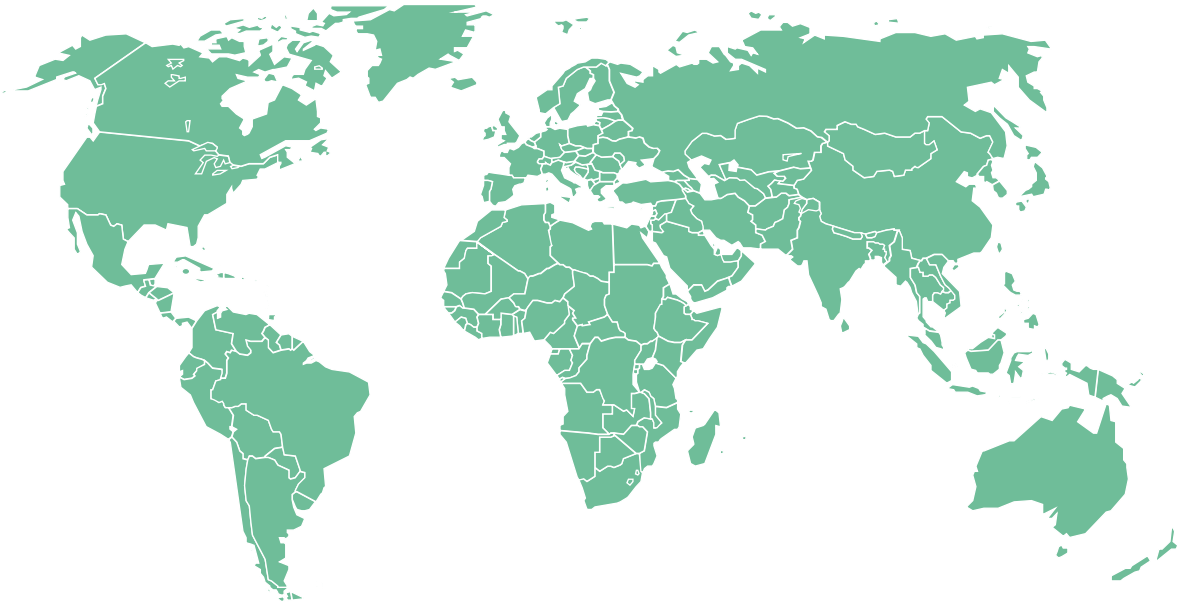
CAPITAL MARKETS & ADVISORY

- Debt e Equity Capital Markets
- Advisory strategico, Mergers & Acquisitions

UN NETWORK INTERNAZIONALE CHE COMBINA EXPERTISE GLOBALE E LOCALE, CON UN APPROCCIO

ONE BANK FOR CORPORATES

UN ACCESSO UNICO, SEMPLICE E PRIVILEGIATO ALLE SOLUZIONI E PRODOTTI BANCARI DISPONIBILI NEL PAESE DI INTERESSE



I VANTAGGI PER LE AZIENDE

- **Piattaforma completa di prodotti e servizi bancari**, offerta sul mercato locale dalle diverse banche del Gruppo
- Oltre **200 Business centres** dedicati al mondo corporate
- **Competence Centre di Cash Management e Trade Finance:** strutture dedicate che offrono consulenza e soluzioni personalizzate su Cash Management (locale e internazionale) e sul commercio Internazionale
- **Un team dedicato al business internazionale** composto da Relationship Managers, specialisti di servizi e prodotti e una struttura centrale della Divisione Corporate

EMEA		AMERICHE		ASIA PACIFICO	
34	179	8	12	12	18
PAESI	BUSINESS CENTRES	PAESI	BUSINESS CENTRES	PAESI	BUSINESS CENTRES

CORPORATE BANKING IN ITALIA

UNA RETE CORPORATE ESTESA SU TUTTO IL TERRITORIO NAZIONALE E UN NETWORK LARGE CORPORATE CON FOCUS SETTORIALE

>12.300 CLIENTI CORPORATE IN ITALIA

46 GRANDI GRUPPI SEGUITI DA CIB

5 DIREZIONI REGIONALI CORPORATE & SME

2.950 LARGE CORPORATES E MULTI NATIONAL COMPANIES

LARGE CORPORATE ORGANIZZATO IN UN NETWORK TERRITORIALE E SPECIALIZZATO IN SETTORI INDUSTRIALI

6.000 MID-CAP CORPORATES

>250 RESPONSABILI RELAZIONE CLIENTELA

3.300 ENTI LOCALI E PUBBLICA AMMINISTRAZIONE

>100 SPECIALISTI DI PRODOTTO

FINANZIAMENTI E ADVISORY

BNP PARIBAS
CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Finanziamenti strutturati** per operazioni di grandi dimensioni:
  - **Acquisition financing** e ottimizzazione della struttura finanziaria
  - **Leveraged buy-out**
  - **Export and project financing**
  - **Real Estate financing**
- Operazioni di **cartolarizzazione**
- Servizi di **consulenza** nell'ambito di **operazioni di finanza straordinaria**
- **Joint venture CIB / BNL dedicata** alla clientela mid-corporate

BNL BNP PARIBAS

- **Finanziamenti a breve** (hot money, finanziamento del capitale circolante, anticipazione su crediti commerciali)
- **Finanziamenti a MLT** plain vanilla e strutturati per operazioni di medio-piccole dimensioni
- **Finanziamenti agevolati** (incentivi regionali e nazionali, per ricerca e innovazione, fondi BEI, finanziamenti cinematografici)
- Finanziamenti finalizzati all'**internazionalizzazione**
- **Leasing**
- **Factoring**

POSITIVE BANKING Un'ampia offerta di finanziamenti, investimenti e prodotti socialmente responsabili

- Soluzioni finanziarie per **la transizione energetica e l'imprenditoria sociale, in linea con gli obiettivi di sviluppo sostenibile dell'ONU**
- **Sustainable bonds e Green bonds**
- Strumenti finanziari a supporto delle **iniziative governative**
- **Asset socialmente responsabili**
- **Offerta welfare dedicata ai dipendenti (WellMAKERS)**

MARKETS

BNP PARIBAS
CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Emissioni obbligazionarie** (Investment Grade e High Yield bonds, Private Placement e Public Offering)
- **Operazioni sul capitale** (IPO, aumenti di capitale, delisting, convertibili)
- **Derivati su equity** e margin loan
- Derivati su **tassi d'interesse**
- Derivati e futures su **commodity**
- **Soluzioni d'investimento della liquidità**
- Custodia e regolamento transazioni in titoli
- Supporto nella **gestione di eventi societari** (OPA, gestione frazioni e diritto di recesso, banca collettrice fondi)
- Supporto all'**emissione e gestione di strumenti finanziari** (emissione titoli equity e debito, pagamento cedole e dividendi)
- **Gestione piani di incentivazione** (stock options e stock grants) e **piani di azionariato per i dipendenti**

TRANSACTION BANKING

BNP PARIBAS CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Prodotti strutturati e tailor-made**
  - **Global to Local (FX)**
    Gestione del Rischio FX per le controllate estere dei Clienti Corporate
  - **SCM - Supporto al Working Capital:**
    Suppliers financing
    Inventory management
    Receivables financing
  - **Export Finance**
  - **Buyer's Credit**

BNL BNP PARIBAS

- Gestione degli **incassi e pagamenti** a livello **domestico ed internazionale**
- **Carte di pagamento:** corporate, purchasing e lodge
- Servizi di **liquidity management** per la centralizzazione della tesoreria **(cash pooling fisico mono e multi-country)**
- **Garanzie domestiche/internazionali**
- **Crediti Documentari (LC) Import ed Export** e relativi smobilizzi
- **Finanziamenti BT** all'import/export
- **FX Solutions**

UNA SUITE DI PIATTAFORME DIGITALI INNOVATIVE PER LA GESTIONE DEL TRANSACTION BANKING:

myhub e CENTRIC

FACTORING

IFITALIA BNP PARIBAS

Il Partner strategico per una completa ed innovativa offerta di prodotti di factoring in grado di adattare il proprio know-how alle esigenze della clientela di ciascun settore e dimensione.

- **Cessione dei crediti**
  - Anticipazione e gestione di tutte le fasi del credito in regime **pro solvendo** e **pro soluto**
- **Factoring internazionale**
  - Anticipazione dei crediti ceduti in valuta domestica e in valuta estera
  - Preventiva valutazione e copertura dal rischio di credito dei clienti esteri
  - Gestione, incasso, recupero crediti e assistenza legale nei Paesi esteri
- **Reverse Factoring** con partnership fidelizzante per i fornitori e gestione della supply chain per il buyer
  - Accordo tra Ifitalia e il buyer per la gestione del rapporto con anticipazione credito immediata
  - Garanzia sulla solvibilità del credito per i fornitori
- **Anticipo Crediti Fiscali**
  - Anticipazione crediti maturati presso l'Amministrazione Finanziaria

PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT ›

privatebanking.bnpparibas.it

BNL-BNP PARIBAS
PRIVATE BANKING

La banca per un mondo che cambia

BNP PARIBAS PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT

LA MISSION

Proteggere, Sviluppare e Trasmettere il patrimonio creando valore a lungo termine per il cliente, la sua famiglia e la società. **Essere** così **punto di riferimento** per coloro che hanno l'ambizione di contribuire attivamente allo sviluppo economico e sociale attraverso il loro patrimonio, accompagnandoli in **scelte di finanza sostenibile** dove rendimento e **impatto positivo** vivono insieme.

NEL MONDO

BNL-BNP Paribas Private Banking & Wealth Management, parte integrante di **BNP Paribas Wealth Management**, offre soluzioni sulla base dell'expertise globale del Gruppo BNP Paribas – leader internazionale nei servizi bancari e finanziari - e della conoscenza del mercato locale da parte di BNL, Banca da sempre vicina alle esigenze del mercato italiano.

1° Private Banking della zona Euro

17 paesi tra Europa e Asia

411 mld € di Asset in gestione

Rete di circa 6.800 professionisti

IN ITALIA

Presente in oltre 100 piazze economico-finanziarie italiane con 96 tra **Centri e Presidi Private Banking** in tutta Italia, organizzati in **5 Regioni Commerciali**, **1 Polo Direct** e **2 Wealth Management Hub** che si avvalgono della piattaforma internazionale del Wealth Management di Gruppo.

37 mld € di Asset in gestione

350 Private Banker

40 Senior Wealth Manager

APPROCCIO COMMERCIALE E MODELLI DI SERVIZIO FORTEMENTE DIFFERENZIATI

Per offrire servizi, soluzioni ed expertise in base alle specifiche esigenze dei clienti.

PRIVATE BANKING

Gestione del patrimonio complessivo dei clienti con attivi finanziari fino a 5 mln €

Circa 100 punti fisici in Italia, tra Centri e Presidi Private Banking

5 Regioni Commerciali

1 Polo Direct

350 Banker

Coadiuvati da teams di:
- Assistenti
- Financial Advisors, Wealth Advisors , Credit Advisors
- Wealth Planners

WEALTH MANAGEMENT

Dedicato a clientela con attivi superiore a 5 mln € ed esigenze sofisticate.

2 Wealth Management HUB su Roma e Milano

40 Senior Wealth Manager su tutto il territorio italiano

Coadiuvati da teams di:
- Associates
- Senior Financial Advisors
- Wealth Advisors
- Credit Advisors
- Wealth Planners

PRIVATE BANKING

UN'OFFERTA COMPLETA E STRUTTURATA E SOLUZIONI SU MISURA AL SERVIZIO DEL CLIENTE

CONSULENZA SU MISURA

- Private banker dedicati
- Consulenza personalizzata "Digital enhanced"

ESPERTI ON DEMAND

- Advisory Desk
- Financial Advisor
- Wealth Planner
- Credit Specialist
- Esperti Fiduciari

ASSISTENZA CONTINUA

- PrivilegeCONNECT
- Assistenza specialistica

MODELLO DI RELAZIONE VALORIZZATO DALL'INNOVAZIONE DIGITALE VOLTO A RAFFORZARE LA RELAZIONE COL PRIVATE BANKER DEDICATO

L'ESPERIENZA NEL PRIVATE BANKING

- Private Banker certificati
- Esperti finanziari, patrimoniali e creditizi
- Esperti di pianificazione patrimoniale
- PrivilegeCONNECT

GLI ESPERTI DEL GRUPPO BNP PARIBAS

- BNP Paribas Cardif Italia
- BNP Paribas Asset Management
- BNP Paribas Real Estate
- Corporate & Institutional Banking
- Servizio Italia - Società Fiduciaria e di Servizi

I MIGLIORI ASSET MANAGER E CONSULENTI ESTERNI

- Selezionati con cura per offrire prodotti e servizi in architettura aperta

COMMUNITIES

- Eventi di networking e di approfondimento
- We are tennis, We love Cinema
- Filantropia: Fondazione Telethon

WEALTH MANAGEMENT

L'ECCELLENZA NEL SERVIZIO

MODELLO DI SERVIZIO UNICO E INTEGRATO

- Pool di 40 professionisti senior
- Wealth Advisor
- Wealth Planner
- Credit Advisor
- Real Estate Advisor

PARTNERSHIP STRATEGICHE

- CIB - Capital Markets
- Insurance: BNP Paribas Cardif
- Global Private Equity
- Investimenti alternativi
- Servizi Fiduciari
- Real Estate Advisory

COVERAGE INTERNAZIONALE

- 18 Business Centre per le attività cross-border

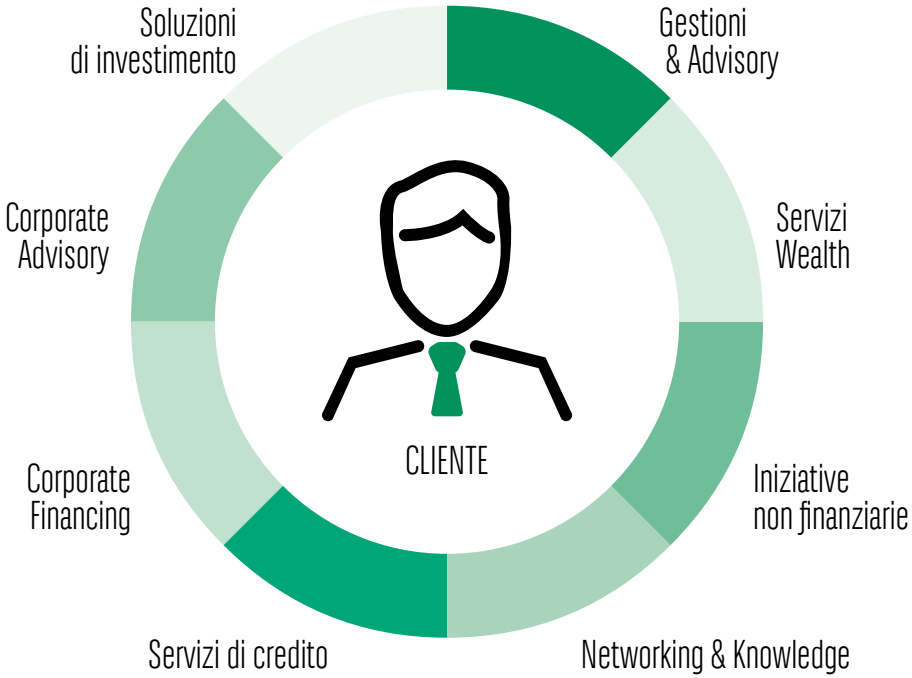
CLIENT NETWORKING

- Financial Education
- Next Gen
- Leadership femminile

UN APPROCCIO INTEGRATO FONDATO SU FORTI COMPETENZE SPECIALISTICHE

WEALTH MANAGEMENT EXPERTISE

- Advisory & Discretionary Portfolio Management
- Global Private Equity Plaftform
- Alternative & Responsible Investment
- Wealth Planning Solutions
- Investment Solutions
- Credit
- Professional Client Suite
- Global Advisory 3
- Real Estate Advisory



GROUP CAPABILITIES

- Corporate & Institutional Banking
- Securities Services
- Asset management
- Retail Banking
- Real Estate
- Insurance

INTERNATIONAL COVERAGE

18 siti nel mondo per fornire un pieno coverage ai nostri clienti

CON UN APPROCCIO SOCIALMENTE RESPONSABILE

Approccio etico e responsabile nella gestione del patrimonio, attraverso la scelta di promuovere i 17 obiettivi di sviluppo sostenibile dell'ONU (SDG) tramite investimenti che possano contribuire ad una crescita equa, alla salvaguardia dell'ambiente, all'inclusione, alla promozione dei diritti umani.

POSITIVE IMPACT

INVESTIMENTI TRADIZIONALI

ESG

INTEGRAZIONE ESG

INVESTIMENTI SOSTENIBILI

ESG +

MULTI SETTORE RESPONSABILI

TEMATICI SOSTENIBILI

INVESTIMENTI AD IMPATTO

FILANTROPIA

SOLUZIONI DI DONAZIONI PRONTE ALL'USO O CONSULENZA FILANTROPICA INDIVIDUALE

ALTO IMPATTO SOCIALE

#positivebanking

ARVAL

arval.it

ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

For the many journeys in life

I NUMERI DI ARVAL

"LA NOSTRA MISSION È FORNIRE SOLUZIONI DI MOBILITÀ CONVENIENTI, EFFICIENTI E FLESSIBILI A PRIVATI E AZIENDE, DI QUALSIASI DIMENSIONE"

NEL MONDO

La flotta a noleggio
1,5 mln veicoli

Team
Più di 8.000 persone

Presente in
30 paesi

Membro fondatore di
ELEMENT-ARVAL GLOBAL ALLIANCE

IN ITALIA

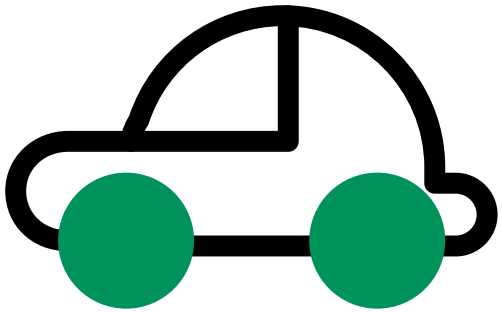
Presente in Italia
dal 1995

70.000 Clienti tra aziende e privati

Oltre
1.100 collaboratori

Veicoli gestiti a livello nazionale
247.000

UN VENTAGLIO DI PRODOTTI PER LE ESIGENZE DI MOBILITÀ



- NOLEGGIO A LUNGO TERMINE: 24 - 72 mesi
- NOLEGGIO A MEDIO TERMINE: 1 - 24 mesi
- ARVAL OUTSOURCING SOLUTIONS: la gestione di outsourcing per semplificare l'attività del Fleet Manager
- ARVAL CONNECT: il servizio di telematica per gestire la tua flotta aziendale
- NETWORK: la nostra rete di riparatori
- ARVAL PRO: l'offerta di veicoli commerciali allestiti
- ARVAL FOR EMPLOYEE: il pacchetto completo di servizi per la mobilità dei dipendenti delle aziende convenzionate
- CONSULTING: per il miglioramento continuo delle performance della tua flotta

ARVAL BEYOND: UN PIANO PER LA MOBILITÀ SOSTENIBILE

Arval vuole rimanere in prima linea nelle trasformazioni del settore della mobilità. Per questo ha presentato **Arval Beyond**: il piano per rendere Arval leader non solo nei servizi di noleggio a lungo termine, ma anche in tutte le forme di mobilità sostenibile. Arval Beyond definisce una roadmap per sviluppare potenzialità, raggiungere nuovi clienti e anticipare le esigenze del mercato del futuro.

PIANO DI TRASFORMAZIONE E OFFERTA IN 4 DIMENSIONI:

360° MOBILITY

Offre ai clienti maggiori opzioni di mobilità sostenibile per andare da A a B: biciclette e scooter elettrici, car sharing...

CONNECTED & FLEXIBLE

Offre uno dei servizi di noleggio a lungo termine più semplici e connessi del mondo: parcheggio stradale, servizi in-car, assistente vocale...

GOOD FOR YOU, GOOD FOR ALL

Si concentra sulla CSR aiutando i clienti a proteggere il nostro ambiente e creando strade più sicure

ARVAL INSIDE

Porta l'esperienza di Arval ai partner per poter progettare insieme offerte innovative e differenziate

NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

Il Noleggio a Lungo Termine è una soluzione di mobilità che libera dalla gestione operativa e burocratica del proprio parco auto. Scelta da un numero sempre maggiore di aziende, garantisce mobilità continua alla propria flotta, accessibilità e assistenza a 360°, oltre a un significativo vantaggio economico rispetto a leasing e acquisto.

A fronte del pagamento di un canone mensile fisso, Arval mette a disposizione di aziende e privati nuove auto e veicoli commerciali, per un periodo di tempo e un chilometraggio predefiniti, calcolati sulle reali necessità e comprensivi di tanti servizi utili a soddisfare le specifiche esigenze di mobilità, facendosi carico di tutti gli aspetti burocratici e operativi.

I SERVIZI INCLUSI

ASSISTENZA H24

PNEUMATICI

MANUTENZIONE E RIPARAZIONE

COPERTURA ASSICURATIVA
(RCA, copertura furto, incendio e danni ulteriori con penalità)

CONTACT CENTER

FUEL ED ENERGY CARD

STRUMENTI DIGITALI PER LA GESTIONE SEMPLIFICATA DELLA FLOTTA

UNA VASTA GAMMA DI PRODOTTI PER SODDISFARE TUTTE LE ESIGENZE DI MOBILITÀ

NOLEGGIO A MEDIO TERMINE

- Noleggio auto da 1 a 24 mesi
- Vetture recenti full optional
- I servizi del noleggio a lungo termine inclusi
- Stessa auto per tutta la durata del contratto

ARVAL ADAPTIV E ARVAL FLIXLEASE

Un'auto nuova con tutti i vantaggi del noleggio Arval e due formule pensate per gestire al meglio tutte le tue esigenze di mobilita a breve termine: da 1 mese con abbonamento o da 6 mesi senza costi di attivazione

ARVAL FOR EMPLOYEE

Un pacchetto completo di servizi per la mobilità dei dipendenti delle aziende convenzionate:

- **Noleggio auto a privati:** tante offerte sempre nuove ogni mese a condizioni economiche riservate. Noleggio Green: auto ibride e elettriche per una mobilità più consapevole
- **Usato Arval:** veicoli provenienti dal noleggio a lungo termine, monitorati nel tempo e selezionati per assicurarti massima affidabilità e qualità

ARVAL OUTSOURCING SOLUTIONS

Il pacchetto di servizi pensato per prendersi carico dell'**operatività quotidiana**, grazie a un team di professionisti che affianca il Responsabile del parco auto, prendendosi cura dei Driver e di ogni loro esigenza e **semplificando l'attività del Fleet Manager**.

ARVAL CONNECT

Arval Connect è il servizio di telematica integrato che Arval ha progettato per semplificare e ottimizzare la gestione delle flotte aziendali. Tramite la piattaforma online riservata si ha un accesso semplice e rapido alle informazioni più importanti sulla flotta.

UNA VASTA GAMMA DI PRODOTTI PER SODDISFARE TUTTE LE ESIGENZE DI MOBILITÀ

ARVAL PRO

Ogni attività commerciale ha bisogno di un veicolo che stia al passo con l'evoluzione delle proprie esigenze.
Grazie ad una rete di partnership con allestitori e professionisti del settore, Arval offre una risposta alle necessità professionali:

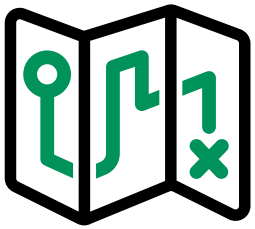
- Furgonature e centine
- Piattaforme aeree
- Uffici mobili
- Allestimenti speciali per Forze dell'Ordine
- Trasporto disabili
- Vasche e compattatori per la raccolta rifiuti
- Cassoni fissi e ribaltabili
- Officine mobili
- Organizzazione vano di carico
- Coibentazioni e veicoli refrigerati fino a -20°
- Percorso di elettrificazione della flotta

NETWORK ARVAL

Un network di oltre 10.000 riparatori tra officine, carrozzerie, gommisti e centri di assistenza cristalli distribuiti capillarmente su tutto il territorio nazionale.
Grazie a un accurato processo di qualificazione, sono stati selezionati tra questi, 185 Arval Premium Center: centri per la mobilità, in grado di garantire i più elevati standard di assistenza, manutenzione e cura dell'auto.

CONSULTING

Dal 2001, Arval Consulting ha sempre offerto le migliori soluzioni su tutti gli aspetti di Fleet Performance, il nostro Team di consulenza aiuta a monitorare il controllo dei costi e supporta l'ottimizzazione della gestione delle flotte di tutti i nostri Clienti.
Attraverso le Missioni di Consulting accompagniamo i nostri Clienti, offrendo loro le migliori soluzioni per un Fleet Management di successo.



BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT ›

bnpparibas-am.it

BNP PARIBAS
ASSET MANAGEMENT

The sustainable investor for a changing world

IL NOSTRO OBIETTIVO È GENERARE RENDIMENTI SOSTENIBILI A LUNGO TERMINE

BNP Paribas Asset Management è l'entità specializzata nella gestione del risparmio di BNP Paribas

NEL MONDO*

501 mld €
Totale attivi in gestione

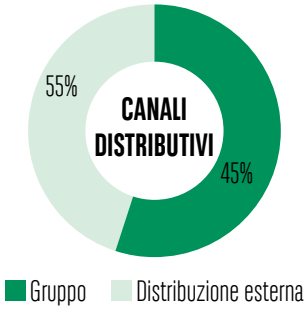
Circa **3.000**
dipendenti

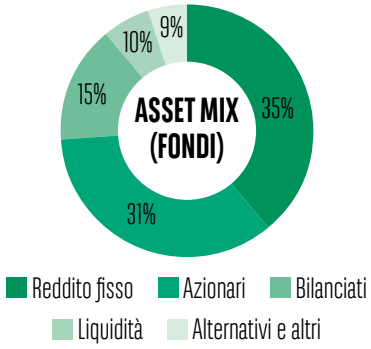
Circa **30** paesi
nel mondo[2]

303 mld €
Attivi da clientela istituzionale

306,8 mld €
Attivi ESG[1]

IN ITALIA: 26,1 mld € DI ATTIVI IN DISTRIBUZIONE*

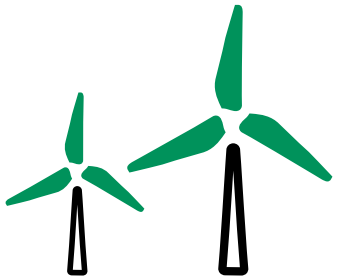




> Comprendere e sostenere la transizione verso un'economia sostenibile è fondamentale per generare rendimenti sostenibili a lungo termine. Perciò abbiamo adottato una filosofia di sostenibilità univoca che ha forgiato la nostra azienda e che guida tutte le nostre azioni: la nostra strategia, la nostra cultura, la nostra struttura, i nostri prodotti, i nostri processi, il modo in cui lavoriamo con i nostri clienti e il nostro ruolo nell'influenzare le società e i mercati in cui investiamo.
>
> BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT, THE SUSTAINABLE INVESTOR FOR A CHANGING WORLD.
>
> **Sandro Pierri,** CEO
> BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT

* Dati al 31/12/2022 (1) Attivi ESG: Patrimonio gestito ai sensi della nostra Global Sustainability Strategy (2) Incl. Joint Venture

5 COMPETENZE FONDAMENTALI IN LINEA CON GLI OBIETTIVI DEI NOSTRI CLIENTI



SOSTENIBILITÀ

STRATEGIE ATTIVE HIGH CONVICTION

Attivi: 134 mld €

32 mld €
in strategie tematiche

MULTI ASSET INVESTMENT

Attivi: 115 mld €

Patrimonio in crescita
del 12% dal 2019

PRIVATE ASSETS

Attivi: 22 mld €[1]

Recente acquisizione
di Dynamic Credit Group

MERCATI EMERGENTI

Attivi: 87 mld €

Team d'investimento
in 12 sedi

SOLUZIONI DI LIQUIDITÀ

Attivi: 80 mld €

#2 Gestore di attivi
del mercato monetario
in Europa[2]

RICERCA QUANTITATIVA

SOLUZIONI

1. Acquisizione di Dynamic Credit Group completata ad aprile 2022 2. Fonte: analisi di BNP Paribas Asset Management su dati Morningstar al 31/12/2022

SOLUZIONI DEDICATE PER GLI OBIETTIVI A LUNGO TERMINE DEI NOSTRI CLIENTI

OBIETTIVI

- Progettazione e implementazione di soluzioni di investimento dedicate:
  - A livello di portafoglio o di prodotto
  - Rispettando i vincoli dei clienti (investimento, regolamentazione, gestione del passivo)
  - Utilizzo di expertise proprietaria ed esterna

SOLUZIONI DI INVESTIMENTO

- Strutturazione del portafoglio: Multi-asset, CDI/credito illiquido
- Copertura del rischio di mercato: overlay azionari, valutari, multi-asset
- Copertura del rischio di passività: rischio di tasso e di inflazione, LDI attivo

SOLUZIONI DI INGEGNERIZZAZIONE

- Soluzioni di «decommissioning»
- Combinazione di capacità multi-asset e private
- Asset allocation dinamica
- Costruzione di overlay
- Strategie di protezione
- LDI
- Gestione fiduciaria

BNP PARIBAS CARDIF

bnpparibascardif.it

BNP PARIBAS CARDIF

L'assicurazione per un mondo che cambia

I NUMERI DI BNP PARIBAS CARDIF

LA MISSION

Presente in Italia da oltre 30 anni, BNP Paribas Cardif sviluppa e distribuisce prodotti assicurativi per i segmenti Protezione e Risparmio attraverso diversi canali. Crea soluzioni innovative e ad alto valore aggiunto nell'ambito del risparmio e della protezione in un mondo profondamente cambiato da nuove abitudini e stili di vita emergenti. Si avvale di un modello di business unico fondato sulla partnership e sviluppa la propria offerta assicurativa in co-creazione con distributori multi-settore che ne garantiscono la commercializzazione al cliente finale. La combinazione tra l'esperienza dei suoi partner e la propria competenza assicurativa, consente a BNP Paribas Cardif di svolgere al meglio la sua mission: **rendere l'assicurazione più accessibile.**

NEL MONDO

LEADER MONDIALE nella CPI

100 PARTNERSHIP
siglate o rinnovate nel 2022

8.000
collaboratori

3 REGIONI
Europa, Asia, America Latina

IN ITALIA

5° PLAYER
Bancassicurazione vita

Tra le PRIME 10
compagnie italiane

Oltre 530
collaboratori

Oltre 30 PARTNER
distributivi multisettore

LEADER
nella Cessione del Quinto, tra i primi player nella CPI e nella Multiramo

Oltre 2,5 mln
di clienti

DATI CHIAVE*

3,9 mld € Raccola premi

25,8 mld € Asset Under Management

4,4 mln Numero Polizze

33.000 Sinistri liquidati

743 mln € Importo sinistri liquidati

* Dati 2022

MODELLO DI BUSINESS

3 MODELLI DISTRIBUTIVI

- POINT OF SALE
- TELEMARKETING
- DIGITAL

2 CANALI DISTRIBUTIVI

- B2B2C
- PARTNERSHIP, RETAIL, DIGITAL

3 FAMIGLIE DI PRODOTTO

- PRODOTTI RISPARMIO E INVESTIMENTO
- PROTEZIONE CREDITO
- PROTEZIONE BENI E PERSONE

IMPORTANZA DELLE PARTNERSHIP

Cultura della partnership sviluppata su industries diverse

- GRANDE DISTRIBUZIONE
- TELEFONIA
- UTILITIES
- BANCHE
- SOCIETÀ DI CREDITO AL CONSUMO
- SETTORE AUTO
- CONSULENTI FINANZIARI E BROKER

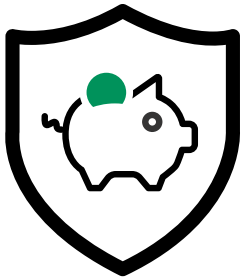
TUTTI I SERVIZI

PRODOTTI RISPARMIO E INVESTIMENTO

PROTEZIONE CREDITO

PROTEZIONE BENI E PERSONE

PRODOTTI RISPARMIO E INVESTIMENTO



Quest'area si rivolge a coloro che hanno l'esigenza di accumulare o investire i propri risparmi usufruendo di soluzioni flessibili ed innovative, senza rinunciare ai vantaggi esclusivi del mondo assicurativo.

I MIEI RISPARMI E IL MIO FUTURO

PROTEZIONE CREDITO

Questa linea di prodotti è stata ideata per garantire nel tempo la massima tranquillità in caso di imprevisti che potrebbero compromettere la capacità di far fronte al rimborso del finanziamento.
Si tratta di soluzioni assicurative multirischio che permettono di rimborsare l'importo del debito residuo, in caso di decesso, invalidità permanente e malattia grave, o le rate in scadenza, in caso di inabilità totale temporanea, perdita d'impiego o ricovero ospedaliero, garantendo così serenità a te ed alla tua famiglia.

IL MIO MUTUO E I MIEI FINANZIAMENTI

LA MIA AZIENDA E I MIEI KEY MEN

IL MIO FINANZIAMENTO AUTO

PROTEZIONE DEL QUINTO DEL MIO STIPENDIO

PROTEZIONE DEL QUINTO DELLA MIA PENSIONE

PROTEZIONE BENI E PERSONE

PROTEZIONE DEI BENI

La linea Protezione dei beni protegge i beni dell'assicurato da molteplici eventi accidentali garantendo un indennizzo in grado di reintegrare il danno patrimoniale subito. Si tratta di una gamma di prodotti assicurativi ideata per la protezione di beni, dalle carte di credito ai mezzi di pagamento fino alla casa e all'auto, dagli imprevisti che si possono verificare nella quotidianità.

PROTEZIONE DEI MEZZI DI PAGAMENTO

PROTEZIONE DELL'ABITAZIONE

PROTEZIONE DEI BENI ELETTRONICI

GAP AUTO E MOTO

ESTENSIONE GARANZIA AUTO

PROTEZIONE DELLE PERSONE

La linea Protezione delle Persone è rivolta al singolo individuo e/o alla sua famiglia ed offre una protezione completa nel caso in cui si verifichino eventi specifici coperti dalle garanzie, assicurando un'indennità o il pagamento delle spese impreviste oppure integrando il reddito familiare quando questo si riduce. L'offerta di questi prodotti non è necessariamente legata ad un prodotto finanziario (distribuzione in modalità stand-alone).

PROTEZIONE DELLA SALUTE

RC FAMIGLIA

PROTEZIONE DELLO STILE DI VITA

FINDOMESTIC

findomestic.it

Più responsabili insieme

I NUMERI DI FINDOMESTIC

LA NOSTRA RAGION D'ESSERE

Al fianco dei nostri clienti e dei nostri partner, promuoviamo l'accesso ad un consumo più responsabile e sostenibile.

NEL MONDO

BNP PARIBAS PERSONAL FINANCE

1° CREDITO AL CONSUMO IN EUROPA

25 mln DI CLIENTI NEL MONDO

IN ITALIA

findomestic GRUPPO BNP PARIBAS

2.800 DIPENDENTI FINDOMESTIC BANCA

11.000 PARTNER COMMERCIALI CONVENZIONATI NEL MERCATO RETAIL E AUTOMOTIVE

320 PUNTI VENDITA DISTRIBUITI IN TUTTA ITALIA

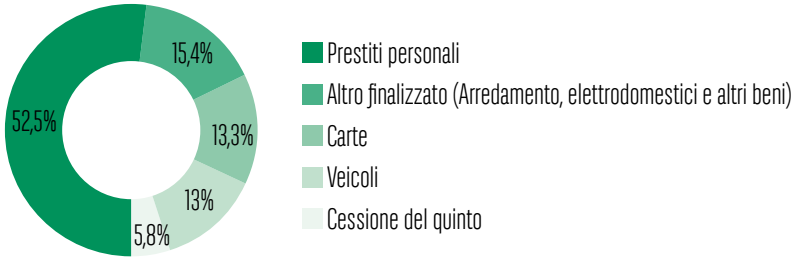
14.000 SPORTELLI DEI PARTNER PRESENTI SUL TERRITORIO

2,5 mln DI CLIENTI IN ITALIA

OFFERTA FINDOMESTIC

- FINANZIAMENTI
- ASSICURAZIONE
- CESSIONE DEL QUINTO
- RISPARMI
- CONTO CORRENTE
- GESTIONE DEL BUDGET

CREDITO: STRUTTURA DELLA PRODUZIONE



TUTTI I SERVIZI

PRESTITO PERSONALE: LEADER DI MERCATO

CREDITO FINALIZZATO: LEADERSHIP NEL MERCATO RETAIL

AUTOMOTIVE: LEADERSHIP DI MERCATO

PRESTITO PERSONALE: LEADER DI MERCATO

Partner dei nostri clienti nella realizzazione dei loro progetti per il miglioramento della qualità della vita, rendendo il credito accessibile e responsabile, socialmente ed economicamente utile al Paese.

5,25 mld € VOLUME DI FINANZIATO

19,9% QUOTA DI MERCATO

CANALI DI RELAZIONE CON I CLIENTI

- AGENZIE DIRETTE FINDOMESTIC
- AGENTI PER FINDOMESTIC
- E-BUSINESS
- CANALE TELEFONICO
- BANK AT WORK
- PARTNERSHIP CON ISTITUTI FINANZIARI

UNA CULTURA AZIENDALE BASATA SULL'INNOVAZIONE

L'innovazione è la ricerca e l'implementazione continua di nuovi processi e prodotti nell'ottica di garantire migliori risultati e benefici da mettere a disposizione dei propri Clienti e Partner.

SERVIZI INNOVATIVI DI FINDOMESTIC

- Conto Corrente Adattivo
- Prodotti di Credito Flessibile
- Carte Multifunzione
- 100% Online
- Firma Digitale
- Cross-Canalità

Dati 2022

CREDITO FINALIZZATO: LEADERSHIP NEL MERCATO RETAIL

Findomestic supporta lo sviluppo dei propri partners attraverso una costante innovazione dell'offerta e dei servizi. La digitalizzazione e l'omnicanalità sono i punti chiave dello sviluppo di Findomestic e permettono la presenza in diversi settori con una pluralità di prodotti.

1,67 mld € VOLUME DI FINANZIATO

26,6% QUOTA DI MERCATO

MERCATI RETAIL ONLINE E OFFLINE IN CUI FINDOMESTIC OPERA

- ELETTRODOMESTICI
- ARREDAMENTI
- HABITAT
- SERVIZI
- DIY / FOOD
- TELCO

Il Mercato Retail ha strutturato un'offerta omnicanale, sia online che offline, sviluppando dei prodotti che possano favorire il repeat business e garantire una User Experience semplificata.

OFFERTA FINDOMESTIC

- Credito Classico
- Carta di Credito Co-Branded
- Linea di Credito Privativa

OFFERTA PERSONAL RENTING NOLEGGIO

- by Personal Renting Spa

Dati 2022

AUTOMOTIVE: LEADERSHIP DI MERCATO

Findomestic supporta lo sviluppo dei propri partners ponendosi l'obiettivo di accompagnare lo sviluppo del business in ogni tappa (Sell in, Sell Out, Trade Cycle Management, Digital Transformation e After Sale).

1,3 mld € VOLUME DI FINANZIATO

15,5% QUOTA DI MERCATO escluso CAPTIVE

MERCATI RETAIL IN CUI FINDOMESTIC OPERA

- AUTO
- MOTO
- CAMPER
- CREDITO DI OFFICINA

OFFERTA B2B E B2B2C

Il processo di crescita di Findomestic nel settore Automotive continua portando a bordo le start up digitali più importanti presenti sul mercato Italiano e sviluppando il business digitale dei concessionari con prodotti tecnologici e innovativi.

OFFERTA FINDOMESTIC B2B

PREFINANCING: erogazione anticipata di un importo di denaro al Dealer, a fronte di finanziamenti B2C che Findomestic riceverà dallo stesso Dealer in un determinato periodo.

STOCK FINANCING: erogazione di un importo destinato al finanziamento dello stock del parco auto del Dealer.

WHOLESALE: erogazione di un importo destinato al finanziamento dello stock del parco auto del Dealer facenti parte di un determinato brand (Volvo e Trigano).

OFFERTA FINDOMESTIC B2B2C

CREDITO CLASSICO
70%
98% standard
2% gratuito

MAXI-RATA EVOLUTO VFG
30%

LEASING
10,5% del totale finanziato
84,8% variabile
15,2% fisso

LINEA DI CREDITO PRIVATIVA

RETAIL

FLOA

floapay.it

FLOA

Semplificare i pagamenti **per semplificarsi la vita**

FLOA: SOLUZIONI «BUY NOW PAY LATER»

FLOA, controllata al 100% dal Gruppo BNP Paribas, è la società leader in Francia nel "buy now, pay later" con soluzioni di pagamento dilazionato, mini-credito e servizi finanziari. Le soluzioni omnichannel di FLOA Pay, premiate come migliore user experience in ambito fintech, sono progettate per rendere il pagamento a rate semplice e veloce, sia online che nei punti vendita fisici e nei call center.
L'ambizione di FLOA è di diventare il leader europeo dei pagamenti digitali a rate nel 2025 con una presenza in 14 paesi e 12 milioni di clienti complessivi.

IN EUROPA

500 dipendenti

2,9 mld produzione credito 2022

4 mln clienti

>10.000 partner e punti vendita attivi

5 PAESI (Francia, Spagna, Belgio, Italia e Portogallo)

Le soluzioni di FLOA in Italia

FLOA 3X — Dilazione istantanea in 3 rate

FLOA 4X — Dilazione istantanea in 4 rate

FLOA PAY LATER — Unico pagamento differito a 30 giorni

BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

leasingsolutions.bnpparibas.it

BNP PARIBAS
LEASING SOLUTIONS

Equipment finance for a changing world

I NUMERI DI BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

LA NOSTRA MISSION

È la struttura di leasing del Gruppo BNP Paribas specializzata in soluzioni finanziarie per le aziende e i professionisti nei settori logistics equipment e technology equipment. **Il nostro obiettivo è:**

supportare ed accelerare la crescita dei nostri Clienti e dei nostri Partner accompagnandoli nella transizione verso la "usage economy"

IN EUROPA

1° LEADER IN EUROPA NEL SETTORE LEASING

38,3 mld € VOLUME TOTALE DI BUSINESS

70 ANNI DI ESPERIENZA NEL MERCATO

1.300 RICHIESTE DI FINANZIAMENTO VALIDATE OGNI GIORNO

3.700 COLLABORATORI NEL MONDO

317.000 CONTRATTI DI LEASING STIPULATI OGNI ANNO

IN ITALIA

1° NEL MERCATO LEASING

1° NEL SEGMENTO DI MERCATO "STRUMENTALE"

154.806 CLIENTI ATTIVI

237.890 CONTRATTI ATTIVI

525 COLLABORATORI

8 mld € TOTALE OUTSTANDING

LE NOSTRE SOLUZIONI

PER I CLIENTI DELLA BANCA

- LEASING FINANZIARIO CON SERVIZI ACCESSORI

PER I NOSTRI PARTNER COMMERCIALI

- LEASING FINANZIARIO
- LEASING OPERATIVO
- CREDITO
- WHOLESALE FINANCING

PER I CLIENTI DELLA BANCA

BNL LEASING
BNP PARIBAS

Soluzioni finanziarie per gli investimenti delle aziende e dei professionisti Clienti di BNL.

BENI MOBILI E IMMOBILI DA COSTRUIRE E GIÀ COSTRUITI

SOLUZIONI PER FINANZIARE I LORO PROGETTI

PER I NOSTRI PARTNER COMMERCIALI

Soluzioni finanziarie

per incrementare le vendite dei nostri Partner, produttori e concessionari di beni strumentali.

MERCATI

EQUIPMENT & LOGISTICS SOLUTIONS

- Agricoltura
- Trasporti
- Movimento terra
- Logistica
- Food processing

TECH & LIFECYCLE SOLUTIONS

- ITC
- Healthcare
- Specialized Technology – Green Assets
- Office equipment

SOLUZIONI PER INCREMENTARE LE VENDITE

- LEASING FINANZIARIO
- LEASING OPERATIVO
- CREDITO
- WHOLESALE FINANCING

BNP PARIBAS 3 STEP IT ›

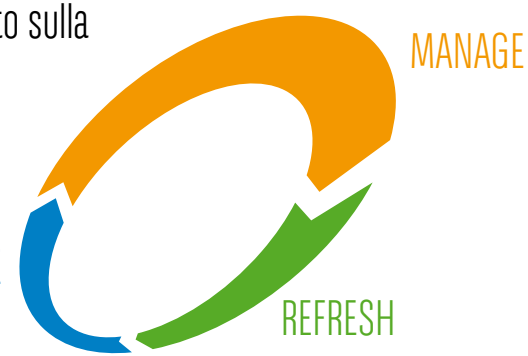
bnpparibas-3stepit.it

BNP PARIBAS
3 STEP IT

CHI È BNP PARIBAS 3 STEP IT

Joint-Venture tra BNP Paribas Leasing Solutions e 3 Step IT, società finlandese specializzata nella gestione sostenibile del ciclo di vita dei beni tecnologici, è presente in Italia, Francia, Belgio, Germania, UK e Paesi Bassi.

Un approccio basato sulla
CIRCULAR ECONOMY



LA MISSION

Sosteniamo le aziende nell'acquisizione di attrezzature tecnologiche e nella gestione efficace del loro ciclo di vita, in modo sicuro, sostenibile e responsabile.

NEL MONDO

Leader europeo nel noleggio del parco tecnologico con servizi a valore aggiunto

Affiancamento dei clienti per l'intero ciclo di vita del bene, dalla scelta della tecnologia alla sua restituzione

LA NOSTRA EXPERTISE: ASSET TECNOLOGICI

PERIFERICHE
Telefonia, Office, Stampa, Audiovisivo

TECNOLOGIE SPECIALIZZATE
Bancario, GDO, Medicale

SOFTWARE
Gestionali, Office, Applicativi

INFRASTRUTTURE
IT, Telecomunicazioni, Distribuzione, Sicurezza

103 MLN € PRODUZIONE

31 DIPENDENTI IN ITALIA

TUTTI I SERVIZI

- NOLEGGIO ICT
- RIACQUISTO BENI USATI A VALORE DI MERCATO (TRADE IN)
- SALES & LEASEBACK
- NOLEGGIO BENI RICONDIZIONATI
- PROGETTI "CSR" E "ESG"
- SMARTPHONE/WORKPLACE AS A SERVICE

ICT SUSTAINABILITY JOURNEY

Un approccio al **mondo ICT sostenibile** inizia con la **consapevolezza**, l'**analisi**, la **strategia** e si compie **attraverso azioni concrete**.

I **rifiuti elettronici** che generiamo ogni giorno pesano più di **14,5 Torri Eiffel**

Supervalutiamo i tuoi beni usati

Sales & Leaseback con valore residuo

Noleggio con **risparmi** fino al **50%**

Noleggio con **armonizzazione del budget**

Noleggio **beni usati**

Noleggio **Software**

Smartphone/Workplace as a service **multi-brand**

Alti valori residui multi-brand.

Apple Financial Services: condizioni uniche per noleggio beni Apple

Assorbimento CO2

Gestione di **progetti sociali** attraverso la partnership con il **Carcere di Bollate**

Report di sostenibilità (CO2 – E-waste) da inserire nel proprio bilancio

Business model aligned with

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

ZERO RIFIUTI ELETTRONICI

BNP PARIBAS REAL ESTATE ›

realestate.bnpparibas.com

BNP PARIBAS
REAL ESTATE

L'immobiliare per un mondo che cambia

I NUMERI DI BNP PARIBAS REAL ESTATE

LA MISSION
ORIENTAMENTO AL FUTURO E RESPONSABILITÀ

COMPETENZA
Rendere possibile la creazione di valore per i clienti in ogni fase del ciclo di vita dell'immobile.

RESPONSABILITÀ
Supportare e guidare il cliente in modo sostenibile lungo l'intero ciclo di vita dell'immobile.

PROSSIMITÀ
L'immobiliare è in primo luogo e innanzitutto un'attività che richiede conoscenze locali e una precisa analisi di ciascun mercato. Le nostre sedi locali ci consentono di offrire un supporto e un orientamento localizzato per ogni cliente.

INNOVAZIONE
Offrire ai clienti soluzioni originali in un'ottica di lungo termine.

NEL MONDO
23 PAESI

EUROPA
Belgio, Francia, Germania, Irlanda, Italia, Lussemburgo, Polonia, Portogallo, Spagna, Olanda, Regno Unito

ALTRI PAESI
Dubai, Hong Kong, Singapore

ALLIANCES
Austria, Grecia, Ungheria, Jersey, Irlanda del Nord, Portogallo, Rep. Ceca, Romania, Svizzera, Stati Uniti

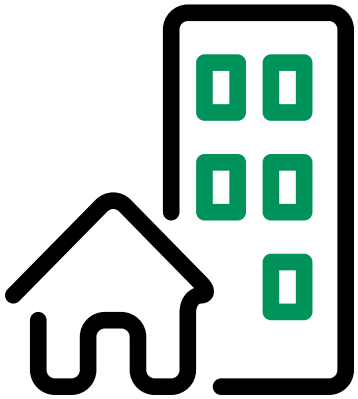
IN ITALIA

195 HC

Milano (Sede) Roma

TUTTI I SERVIZI

- REAL ESTATE **ADVISORY**
- REAL ESTATE **INVESTMENT MANAGEMENT**
- REAL ESTATE **PROJECT MANAGEMENT**
- REAL ESTATE **PROPERTY MANAGEMENT**



REAL ESTATE ADVISORY

Assistenza del cliente nella **LOCAZIONE, VENDITA** o **INVESTIMENTO** per immobili di varie destinazioni d'uso.

Offriamo **CONSULENZA** e supporto per trovare la miglior strategia al fine di valorizzare il portafoglio immobiliare, facilitando il processo decisionale con soluzioni personalizzate.

La nostra conoscenza del mercato e degli standard finanziari ci permette di offrire **VALUTAZIONI IMMOBILIARI** accurate.

LETTING & SALES

Il team «Letting & Sales» offre assistenza ai Clienti nella **COMMERCIALIZZAZIONE** di immobili secondo le best practices internazionali, fornendo servizi personalizzati a livello locale, per immobili ad uso direzionale e commerciale, di tutte le tipologie e dimensioni su tutto il **TERRITORIO NAZIONALE ITALIANO**.

Inoltre offre assistenza alle **AZIENDE CHE RICERCANO UNA NUOVA SEDE**, prevedono un'espansione, e/o rilasciano degli spazi o pianificano investimenti, garantendo elevata professionalità in tutti i servizi di consulenza.

CAPITAL MARKETS

Il team «Capital Markets» offre al cliente che intende operare nel settore degli **INVESTIMENTI IMMOBILIARI** l'esperienza di professionisti altamente qualificati e garantisce consulenza e assistenza strategica globale, tenendo conto della sua propensione al rischio.

Il team affianca il cliente nazionale che vuole espandere o razionalizzare il proprio patrimonio immobiliare in Italia e all'estero e assiste il cliente internazionale che intende insediarsi nel mercato italiano.

VALUATION

Il Team di Valuation esegue **VALUTAZIONI** su qualunque tipo di immobile in Italia

La nostra valutazione si basa su **CONOSCENZE DI MERCATO APPROFONDITE** e su metodi efficaci, che rendono il nostro servizio un riferimento di qualità sul mercato immobiliare.

Il cliente viene aiutato ad ottenere valutazioni per qualunque tipo di immobili: uffici, centri commerciali, immobili residenziali, magazzini e logistica, hotel, terreni, immobili di pregio.

CONSULTING

AFFIANCHIAMO IL CLIENTE NEL PRENDERE DECISIONI COMPLESSE.

Viene prestata consulenza ad investitori istituzionali e privati oltre che ad aziende utilizzatori finali di immobili complessi. Viene delineata una **STRATEGIA IMMOBILIARE EFFICACE** al fine di incrementare il valore dell'asset o di portafogli oppure attraverso un profondo studio, vengono supportate le aziende nell'ottimizzazione degli spazi utilizzati per l'ottenimento di importanti saving.

REAL ESTATE ADVISORY

LIVING

Il team Living offre ai propri clienti un servizio professionale innovativo di **CONSULENZA STRATEGICA** su **PROGETTI RESIDENZIALI** di alto livello per la propria clientela locale. Vengono offerte ai clienti **SOLUZIONI ABITATIVE PERSONALIZZATE** assistendoli sia durante la fase di compravendita sia nella fase di accesso al credito.
Vengono supportati sviluppi di immobili residenziali ottimizzandone il processo di vendita.

LOGISTICS & INDUSTRIAL

Un team dedicato al settore della **LOGISTICA** e degli **IMMOBILI INDUSTRIALI**. Negli ultimi anni le transazioni di asset relative a questo comparto hanno fatto segnare una forte crescita. I nostri esperti offrono servizi mirati e attenti alle evoluzioni di questo mercato, studiando e implementando le migliori strategie per la locazione e la compravendita di piattaforme logistiche e strutture produttive. Il know-how di BNP Paribas Real Estate permette cosi di ottimizzare la redditività e il valore a lungo termine di questa categoria di asset immobiliari.

OFFICE

I nostri team combinano **EXPERTISE INTERNAZIONALE E PROFONDA CONOSCENZA LOCALE** del settore uffici in Italia, sia tradizionali che spazi flessibili e di co-working. Gli specialisti analizzano e studiano costantemente i trend di mercato e offrono una consulenza strategica per supportare i clienti nella **RICERCA, VALUTAZIONE, GESTIONE E VENDITA** di immobili ad uso ufficio.

RETAIL

Con la nostra offerta di servizi, supportiamo i clienti nell'identificazione delle **MIGLIORI OPPORTUNITÀ NEL SETTORE RETAIL**, dalle High Street ai centri commerciali. Grazie all'appartenenza ad una rete pan-europea e alla nostra conoscenza del mercato italiano accompagniamo brand e investitori dalla valutazione e l'investimento, alla **RICERCA DELLE LOCATION PIÙ STRATEGICHE** fino alla **VALORIZZAZIONE DI IMMOBILI** per il raggiungimento degli obiettivi aziendali.

352 TRANSAZIONI

11,5 mln mq DI ASSET VALUTATI

VIA GRAMSCI 7 (TORINO)
N. Appartamenti: 74
MQ: 8.900

Un importante investitore istituzionale internazionale ha scelto BNP Paribas Real Estate Advisory come partner per la commercializzazione di un immobile residenziale di lusso nel cuore di Torino.

FORMA – CAVALLOTTI VERZIERE (MILANO)
MQ: 3.000

Proprietà: Kryalos (Fondo Virtus)
Tenant: SACE BT
Destinazione d'uso: uffici

Attività: BNP Paribas ha agito in qualità di Advisor per un primario gruppo assicurativo nella ricerca di spazi ad uso ufficio.

REAL ESTATE INVESTMENT MANAGEMENT

PROGETTAZIONE E GESTIONE DI VEICOLI D'INVESTIMENTO IMMOBILIARE, generici o personalizzati sulle esigenze delle diverse tipologie di clientela. **DISTRIBUZIONE DI STRATEGIE REAL ESTATE PAN-EUROPEE MULTI SETTORIALI** dedicate ad investitori istituzionali e professionali.

2,63 mld €
ASSETS UNDER MANAGEMENT

19 FONDI VEICOLI DI INVESTIMENTI

VIA CERNAIA (MILANO)
MQ: 10.000

Complesso immobiliare ad uso direzionale sede (HQ) di AMUNDI SGR

SAN PELLEGRINO TERME (LOMBARDIA)
MQ: 6.360

Proprietà: Fondo Hydra (Diversipierre)
Tenant: QC Terme
Destinazione d'uso: Centro termale/SPA

REAL ESTATE PROJECT MANAGEMENT

REPM gestisce l'intero ciclo di vita del progetto mettendo in opera tutti i servizi finalizzati a pianificare, implementare e monitorare progetti di costruzione, riqualificazione e valorizzazione di **IMMOBILI A USO DIREZIONALE, COMMERCIALE, ALBERGHIERO E LOGISTICO**.

Il team di Project Management di REPM rappresenta la committenza **COORDINANDO TUTTE LE FASI DEL PROGETTO**: studio di fattibilità, Business Plan, compliance e sourcing, gare professionisti e imprese, design management, gestione costi e rischi, collaudi e coordinamento di tutti gli attori coinvolti in una logica di garanzia complessiva di risultato.

78 CANTIERI

52 CLIENTI GESTITI

PIAZZA DEL GESÙ (ROMA)
MQ: 11.965

Complesso immobiliare ad uso direzionale sede (HQ) di ABI
Attività:
Project management
Fit Out
Gara di appalto
Restauro architettonico
Restyling totale uffici operativi

VIA VESPRI SICILIANI 9 (MILANO)
MQ: 5.687

Committente: Kryalos SGR
Destinazione d'uso: terziario/direzionale

Attività: Project management per la realizzazione del Light Refurbishment interno ed esterno dell'edificio con rifacimento degli impianti HVAC/Elettrici/Speciali.

REAL ESTATE PROPERTY MANAGEMENT

GESTIONE TECNICO AMMINISTRATIVA DI PATRIMONI IMMOBILIARI, con l'obiettivo di massimizzare la loro redditività attraverso l'ottimizzazione dei ricavi da locazione, il controllo dei costi operativi, il miglioramento delle performance dell'immobile. Assistenza nella fasi di acquisto o vendita con i servizi di **DUE DILIGENCE, SALE SUPPORT e REGOLARIZZAZIONE URBANISTICO-EDILIZIO-CATASTALE.** Governo di interventi di manutenzione straordinaria o di riqualificazione attraverso i servizi di **PROJECT MANAGEMENT, PROJECT MONITORING e VALUE ENGINEERING.** Supporto **TEMI ESG:** raccolta dati, assessment, certificazioni, studi fattibilità, capex plan.

9,5 mln mq GESTITI

1° gestore LOGISTICA IN ITALIA

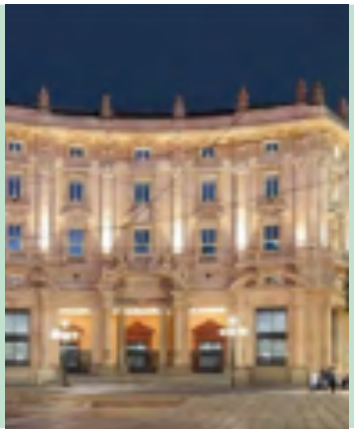
TORRE ISOZAKI – CITYLIFE (MILANO)
MQ: 131.400

Proprietà: Fondo IRE Investitori SGR

Inquilino: Allianz Group

Destinazione d'uso: ufficio

SOW: Technical Management



VIA CORDUSIO 1 (MILANO)
MQ: 17.300

Proprietà: Fondo Milan Trophy 3 Kryalos SGR

Inquilini: vari

Destinazione d'uso: ufficio e commerciale

SOW: Property Management full

Il presente documento è stato predisposto da BNP PARIBAS a scopo puramente informativo. Le informazioni ivi contenute sono state tratte da fonti che BNP PARIBAS ritiene affidabili. Tuttavia, le medesime non sono state oggetto di una verifica condotta autonomamente da BNP Paribas che, pertanto, non rende alcuna dichiarazione e/o garanzia, implicita o esplicita, in relazione alle medesime, e non assume, nè assumerà, alcuna responsabilità in relazione alla accuratezza, affidabilità o completezza di tali informazioni.
Le valutazioni indicate nel presente documento riflettono l'opinione di BNP PARIBAS alla data della sua elaborazione, e potrebbero pertanto essere soggette a revisioni - senza preavviso - qualora BNP PARIBAS venisse a conoscenza di informazioni, di carattere generale o specifiche, che potrebbero avere un impatto sostanziale su dette valutazioni.
BNP PARIBAS non sarà responsabile per le conseguenze derivanti dall'uso di questa presentazione, o per l'affidamento che taluno abbia riposto sulle opinioni o dichiarazioni ivi contenute, o per eventuali omissioni di qualunque tipo.
La presentazione è confidenziale e non potrà essere riprodotta (in tutto o in parte), o sintetizzata e rielaborata, o divulgata, senza il consenso preventivo scritto di BNP PARIBAS.
© BNP PARIBAS. Tutti i diritti riservati.

BNP PARIBAS

La banca per un mondo che cambia